

# ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

---

## **BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC**

VỀ KẾT QUẢ KINH DOANH NĂM 2025 VÀ KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2026

# NỘI DUNG

01 THỊ TRƯỜNG CHỨNG KHOÁN NĂM 2025

02 KẾT QUẢ KINH DOANH NĂM 2025

03 KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2026



01

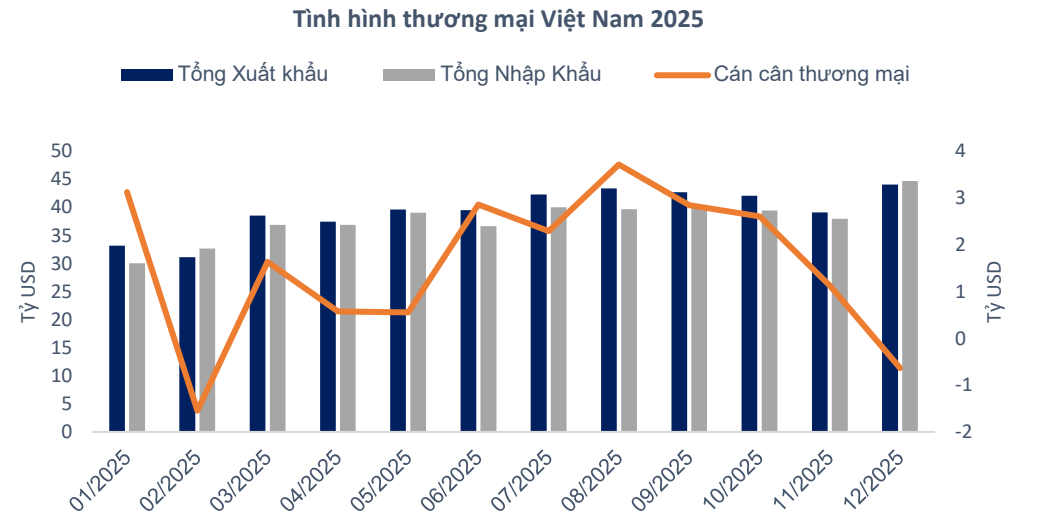
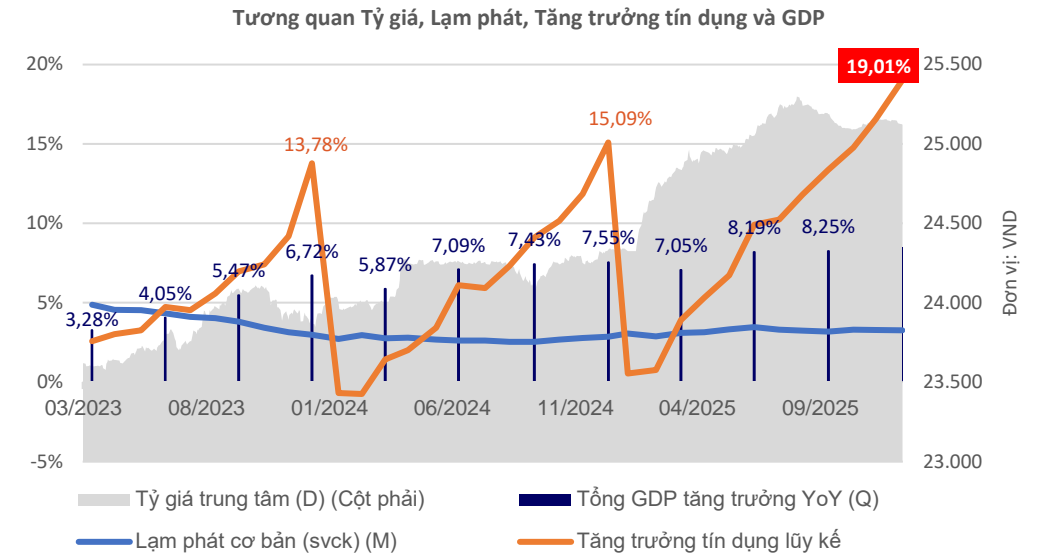
THỊ TRƯỜNG  
CHỨNG KHOÁN  
NĂM 2025



# TTCK 2025 BIẾN ĐỘNG THEO VĨ MÔ TRONG NƯỚC



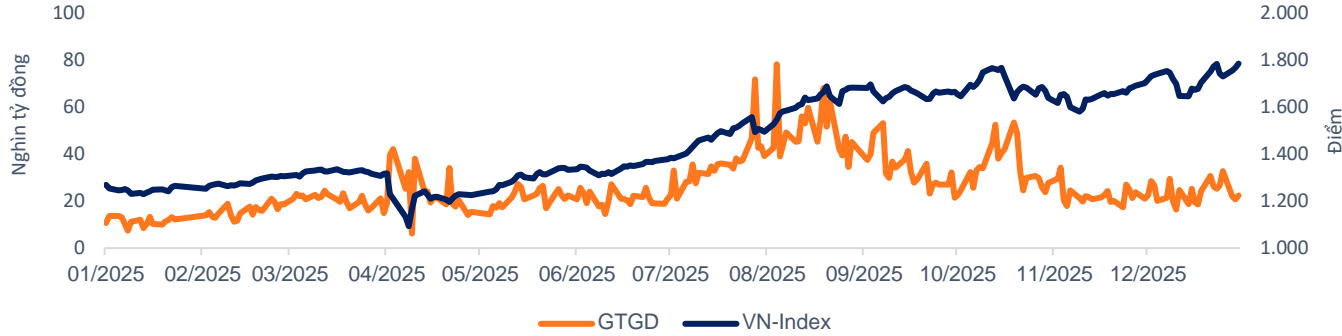
Chỉ tiêu	Sự kiện nổi bật	Ảnh hưởng đến thị trường
<b>GDP - 8,02%</b>	Chính sách tiền tệ nới lỏng, Tín dụng tăng trưởng kỷ lục, đẩy mạnh đầu tư công là động lực	VN-Index tăng hơn 500 điểm (40,87%), đà tăng tập trung tại 1 số nhóm cổ phiếu
<b>CPI - 3,30%</b>	Điều hành giá (điện, y tế...) theo lộ trình, không gây sốc	Cơ sở điều hành lãi suất ổn định, hỗ trợ định giá cổ phiếu
<b>Tăng trưởng Tín dụng 19%</b>	NHNN nới room tín dụng để đạt mục tiêu tăng trưởng	Nhóm ngân hàng và tài sản tài chính hưởng lợi, tuy nhiên rủi ro nợ xấu gia tăng.
<b>Tỷ giá tăng 3,2%</b>	Dự trữ ngoại hối ở mức thấp, Áp lực tỷ giá vẫn hiện hữu liên tục trong cả năm	Khối ngoại bán ròng kỷ lục hơn 125 nghìn tỷ đồng gây áp lực lên nhóm cổ phiếu vốn hóa lớn
<b>Tổng kim ngạch XNK tăng 18,2%</b>	Thuế đối ứng là thiên nga đen làm tăng chi phí sản xuất, tắc nghẽn và đứt gãy chuỗi cung ứng	Nhóm cổ phiếu xuất nhập khẩu (dệt may, thủy sản...) và cho thuê khu công nghiệp chịu áp lực bán mạnh từ thị trường
<b>Tổng mức bán lẻ hàng hóa và dịch vụ tăng 9,2%</b>	Tiêu dùng tiếp tục tăng trưởng, tuy nhiên thấp hơn kỳ vọng khi tầng lớp trung lưu kinh doanh gặp khó do luật có nhiều thay đổi	Nhóm cổ phiếu sản xuất, tiêu dùng phục hồi chậm hơn thị trường, chủ yếu dao động trong biên tích lũy
<b>Giải ngân vốn đầu tư công</b>	Đầu tư công là động lực tăng trưởng chính, tuy nhiên giá nguyên vật liệu tăng cao khiến doanh nghiệp gặp nhiều khó khăn	Giá cổ phiếu nhóm đầu tư công tăng mạnh đầu năm nhờ kỳ vọng, tuy nhiên sau đó chủ yếu đi ngang và suy giảm khi kết quả kinh doanh không đạt được kỳ vọng
<b>Vốn FDI thực hiện tăng 9%</b>	Tổng vốn FDI thực hiện tiếp tục tăng so với cùng kỳ, tuy nhiên tổng vốn đăng ký có xu hướng giảm kể từ thời điểm tổng thống Mỹ áp thuế đối ứng toàn cầu	Nhóm cổ phiếu BĐS Khu công nghiệp điều chỉnh mạnh trong năm 2025 dù kết quả kinh doanh vẫn tiếp tục tăng trưởng



Nguồn: FiinPro, VFS tổng hợp

# TTCK TĂNG ĐIỂM ẨM TƯỢNG. KHỐI NGOẠI BÁN RÒNG KỶ LỤC

Diễn biến điểm số và thanh khoản



- Năm 2025, VN-Index đóng cửa tại 1.784 gần mức cao nhất trong năm đạt được là 1.805 điểm tăng ấn tượng với biên độ 40,87%, mạnh hơn cả năm 2021 (+35,73%) và chỉ đứng sau năm 2017 (+48,04%). Mức tăng năm 2025 chủ yếu tập trung ở nhóm VN30 (+51% svck). Trong đó, nhóm Vingroup (VIC, VHM, VRE, VPL) đóng góp +354 điểm trên tổng số 517 điểm của VN-Index. Nhóm Midcap và Smallcap có mức tăng thấp hơn lần lượt là +16,7% và +1,7%.

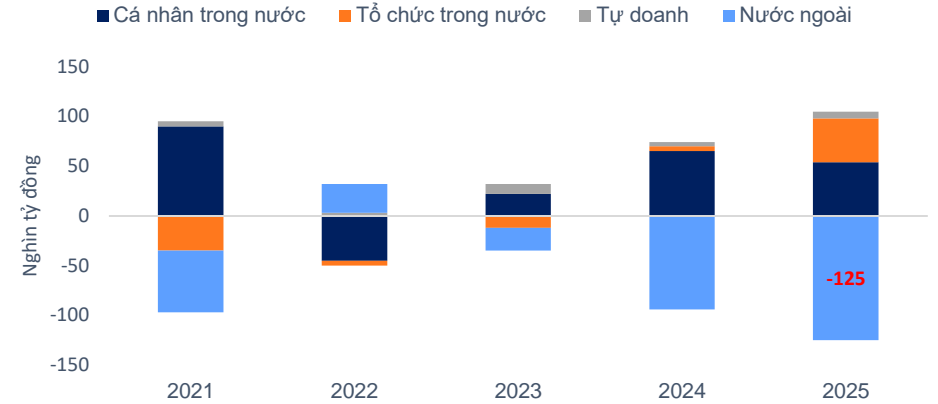
- Thanh khoản toàn thị trường** năm 2025 bình quân đạt 28.890 tỷ đồng/phiên, tăng 37% so với năm 2024. Đây là mức thanh khoản cao nhất trong vòng 4 năm vừa qua và chỉ đứng sau mức kỷ lục năm 2021 (31.153 tỷ đồng/phiên). Thanh khoản năm 2025 có mức cao đột biến vào 4 tháng (7, 8, 9 và 10) với mức bình quân đạt 42.256 tỷ đồng.

- Dòng tiền nhà đầu tư cá nhân trong nước là động lực chính cho đà tăng của thị trường** khi nhóm này mua ròng 86,1 nghìn tỷ đồng (+10,8% svck).

- Khối ngoại bán ròng kỷ lục:** Tổng giá trị khối ngoại bán ròng 125.200 tỷ đồng, tập trung mạnh nhất vào nhóm vốn hóa lớn/Bluechips (như VHM, VIC, MSN, VCB...). Áp lực bán ròng chủ yếu do tỷ giá USD/VND biến động mạnh trong năm 2025, tỷ lệ sở hữu của nhà đầu tư nước ngoài trên TTCK Việt Nam đã giảm mạnh về mức thấp nhất kể từ năm 2008, chỉ còn 14,7% tổng vốn hóa thị trường vào cuối năm 2025.

- Dư nợ Margin lập đỉnh:** Đến cuối quý IV/2025, tổng dư nợ cho vay tại các công ty chứng khoán - bao gồm margin và ứng trước tiền bán - ước đạt khoảng 406.000 tỷ đồng, tăng mạnh 36% so với cùng kỳ năm 2024.

Dòng tiền cá nhân trong nước là động lực cho đà tăng của thị trường



Dư nợ margin





02

KẾT QUẢ KINH DOANH  
NĂM 2025

## KẾT QUẢ KINH DOANH NĂM 2025

Đơn vị: Triệu đồng

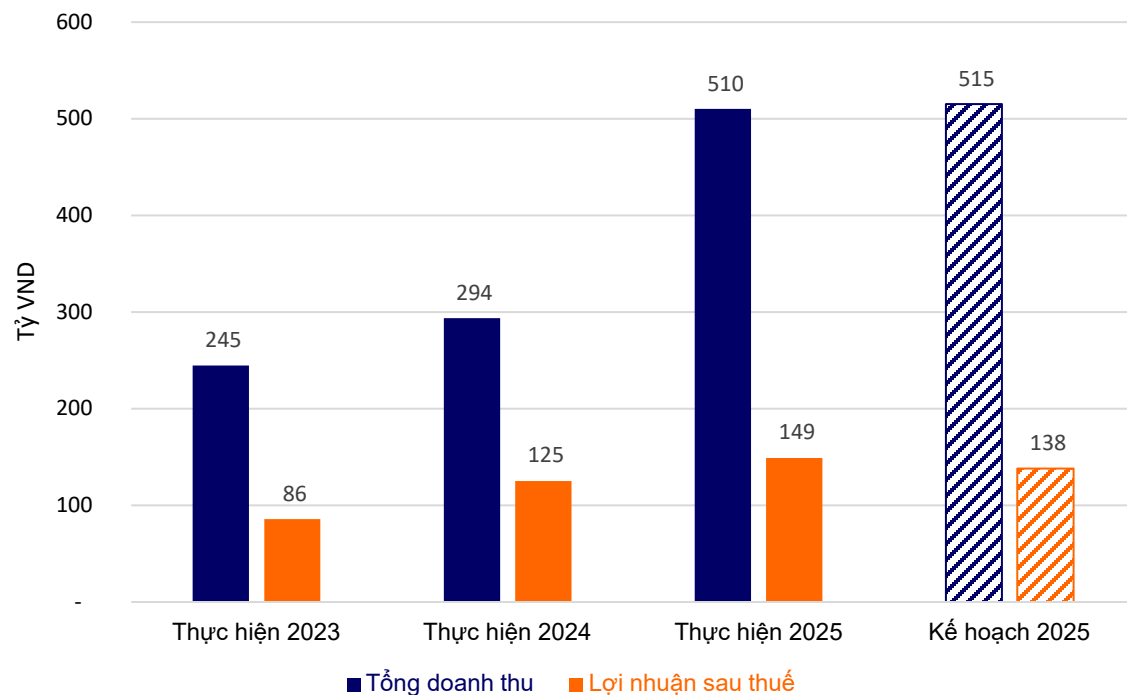
Chỉ tiêu	Thực hiện 2024	Kế hoạch 2025	Thực hiện 2025	Tỷ lệ hoàn thành kế hoạch 2025	Tăng/Giảm so với 2024
<b>Tổng doanh thu</b>	<b>293.671</b>	<b>515.155</b>	<b>509.991</b>	<b>99%</b>	<b>74%</b>
- Doanh thu phí Môi giới	48.823	64.700	71.883	111%	47%
- Doanh thu cho vay GDKQ	96.637	169.116	154.590	91%	60%
- Doanh thu tự doanh	129.141	270.729	267.698	99%	107%
- Doanh thu tư vấn TCDN	3.062	3.280	3.651	111%	19%
- Doanh thu khác	16.008	7.330	12.170	166%	-24%
<b>Tổng Chi phí</b>	<b>137.583</b>	<b>342.687</b>	<b>324.216</b>	<b>95%</b>	<b>136%</b>
<b>Lợi nhuận trước thuế</b>	<b>156.088</b>	<b>172.468</b>	<b>185.775</b>	<b>108%</b>	<b>19%</b>
<b>Lợi nhuận sau thuế</b>	<b>125.172</b>	<b>137.975</b>	<b>148.950</b>	<b>108%</b>	<b>19%</b>



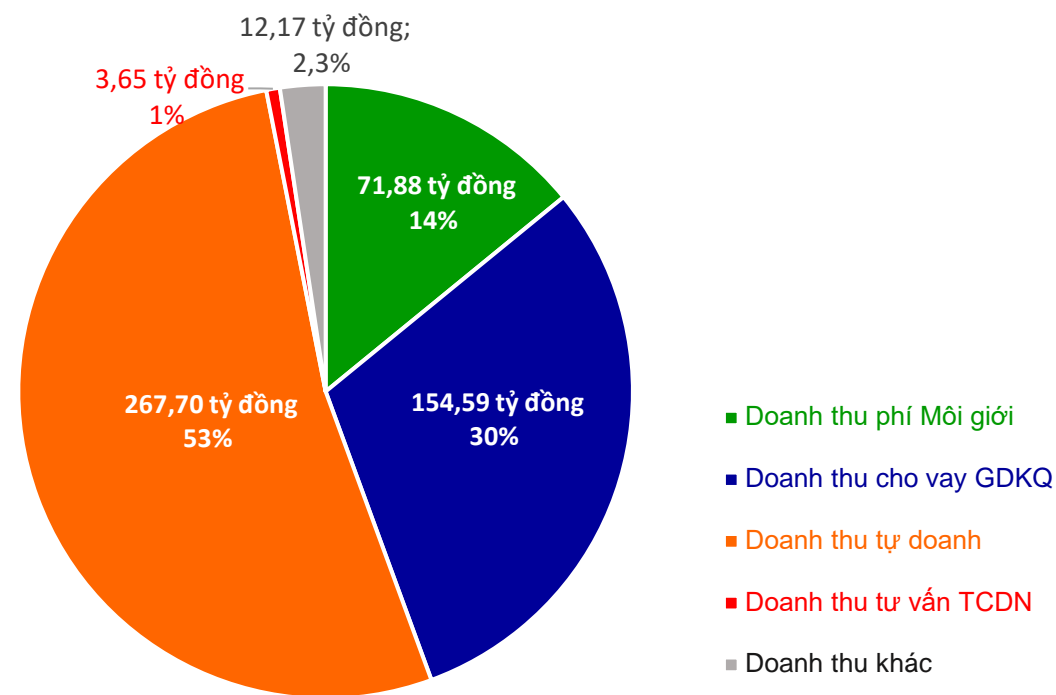
# DOANH THU HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2025



Tăng trưởng Doanh thu, Lợi nhuận 2023 - 2025



Cơ cấu doanh thu các mảng dịch vụ năm 2025



Năm 2025, VFS ghi nhận kết quả kinh doanh ấn tượng với mức doanh thu cao nhất trong lịch sử hoạt động, cụ thể:

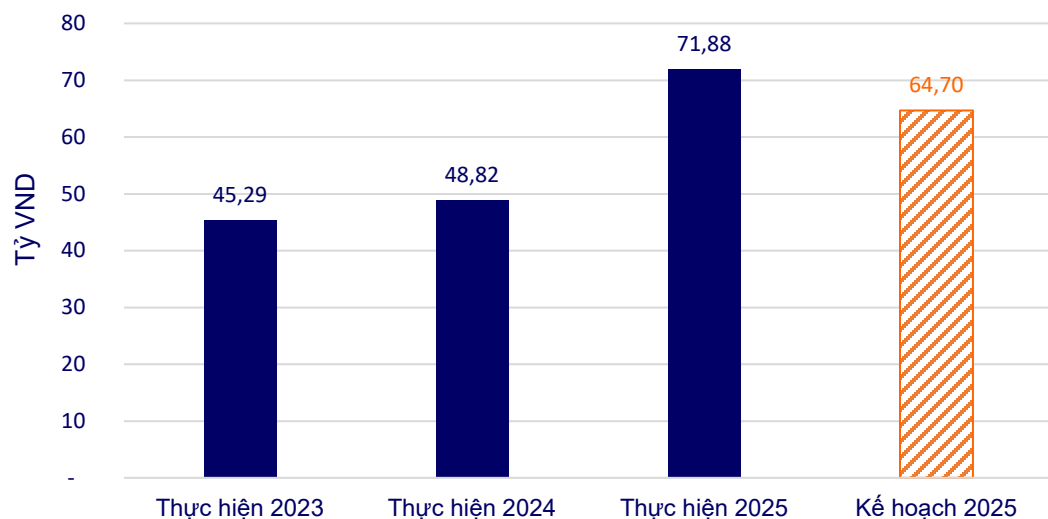
**Tổng doanh thu đạt 509,99 tỷ đồng, tăng 74% so với 2024 và hoàn thành 99% so với kế hoạch.** Trong đó:

- Doanh thu tự doanh đạt 267,7 tỷ đồng, chiếm 52,5%;
- Doanh thu dịch vụ tài chính đạt 154,59 tỷ đồng, chiếm 30%;
- Doanh thu dịch vụ môi giới đạt 71,88 tỷ đồng, chiếm 14%.
- Doanh thu dịch vụ Tư vấn TCDN đạt 3,65 tỷ đồng, chiếm hơn 1%
- Doanh thu khác đạt 12,17 tỷ đồng chiếm hơn 2,3%.

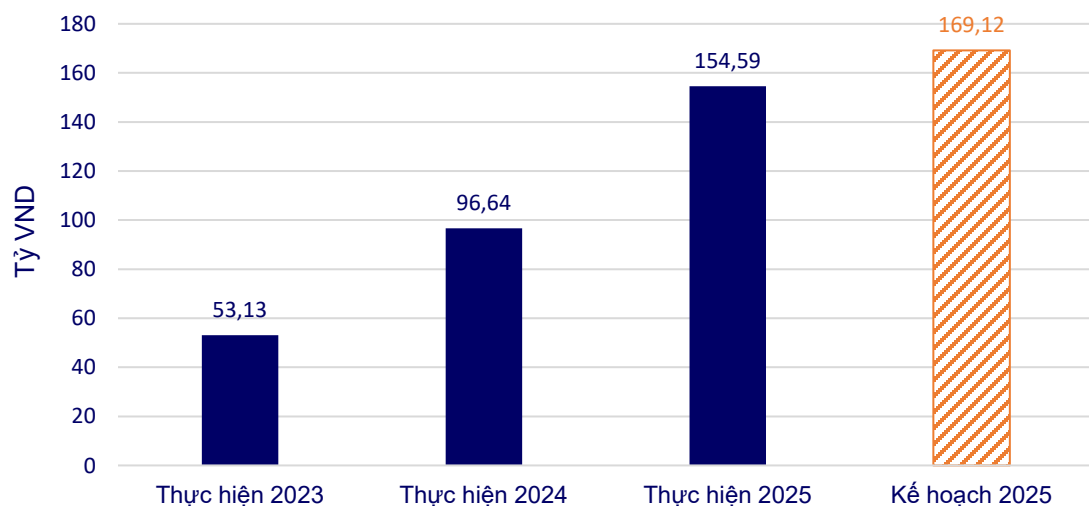
**Lợi nhuận sau thuế đạt 148,95 tỷ đồng, tăng 19% so với 2024, hoàn thành vượt 8% so với KHKD đề ra.**

## DOANH THU CÁC MẢNG DỊCH VỤ

Doanh thu Môi giới



Doanh thu dịch vụ tài chính



**Năm 2025, trong bối cảnh TTCK có nhiều biến động và cạnh tranh ngày càng gay gắt, hoạt động môi giới của VFS tiếp tục duy trì tăng trưởng tích cực.**

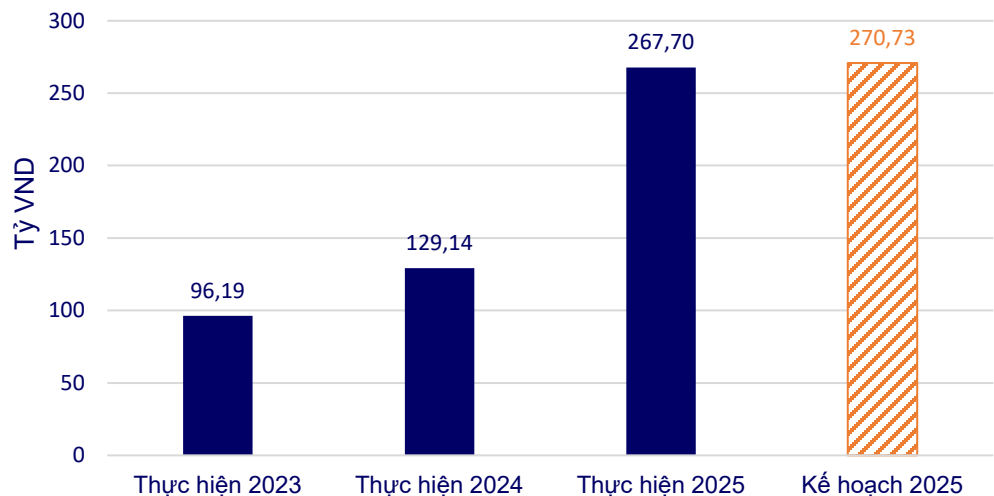
- Doanh thu môi giới đạt 71,88 tỷ đồng, tăng 47% so với năm 2024 và hoàn thành 111% kế hoạch năm.
- Doanh số giao dịch của khách hàng đạt gần 51 nghìn tỷ đồng, tăng gần 50% so với năm trước; số lượng tài khoản mở mới tăng trên 40%, cho thấy hiệu quả rõ nét trong công tác phát triển khách hàng và mở rộng hoạt động kinh doanh.
- Trong năm, Công ty đã triển khai đồng bộ nhiều giải pháp thúc đẩy mảng môi giới như nâng cao năng lực đội ngũ, đẩy mạnh hoạt động marketing, tăng cường chăm sóc khách hàng và mở rộng danh mục sản phẩm. Việc triển khai thêm các sản phẩm, dịch vụ tài chính mới như phân phối trái phiếu riêng lẻ và chứng chỉ quỹ đã góp phần đa dạng hóa dịch vụ, gia tăng giá trị cho khách hàng và đóng góp vào tăng trưởng doanh thu.

**Dịch vụ tài chính tiếp tục là một trong những mảng kinh doanh đóng góp quan trọng vào kết quả hoạt động của Công ty trong năm 2025.**

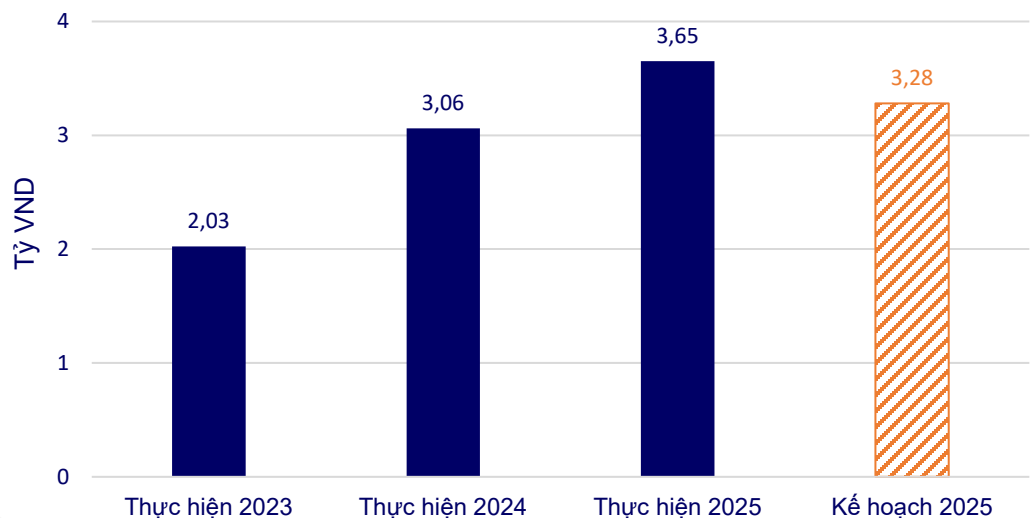
- Doanh thu cho vay GDKQ đạt 154,59 tỷ đồng, tăng 60% so với năm 2024 và hoàn thành 91% kế hoạch năm.
- Tăng trưởng doanh thu chủ yếu đến từ sự gia tăng dư nợ cho vay giao dịch ký quỹ trong bối cảnh thanh khoản thị trường cải thiện và nhu cầu sử dụng đòn bẩy tài chính của nhà đầu tư tăng lên. Tại thời điểm 31/12/2025, dư nợ cho vay giao dịch ký quỹ đạt gần 1.700 tỷ đồng, tăng gần 80% so với đầu năm.
- Cùng với định hướng mở rộng quy mô, Công ty tiếp tục duy trì công tác quản trị rủi ro chặt chẽ, kiểm soát an toàn danh mục cho vay và tuân thủ đầy đủ các giới hạn theo quy định. Kết quả đạt được là nền tảng quan trọng để VFS tiếp tục phát triển mảng dịch vụ tài chính và nâng cao năng lực cạnh tranh trong thời gian tới.

## DOANH THU CÁC MẢNG DỊCH VỤ

### Doanh thu tự doanh



### Doanh thu tư vấn TCDN



**Hoạt động tự doanh là một trong những động lực tăng trưởng quan trọng của VFS trong năm 2025.**

- Doanh thu tự doanh đạt 267,7 tỷ đồng, tăng 107% so với năm 2024 và hoàn thành 99% kế hoạch năm. Kết quả này đến từ việc VFS đã điều hành danh mục đầu tư linh hoạt, cân đối giữa cổ phiếu và các công cụ thu nhập cố định nhằm tối ưu hiệu quả sử dụng vốn và kiểm soát rủi ro.
- Trong đó, doanh thu từ lãi các khoản đầu tư nắm giữ đến ngày đáo hạn tăng mạnh 169% so với cùng kỳ, tạo nguồn thu ổn định trong bối cảnh thị trường biến động. Bên cạnh đó, hoạt động đầu tư cổ phiếu được triển khai theo hướng chọn lọc, tập trung vào các doanh nghiệp có nền tảng cơ bản tốt, thanh khoản phù hợp và triển vọng tăng trưởng.
- Kết quả đạt được tiếp tục khẳng định vai trò của mảng tự doanh trong cơ cấu lợi nhuận của Công ty, đồng thời tạo nền tảng để VFS phát triển hoạt động đầu tư theo hướng hiệu quả, an toàn và bền vững trong thời gian tới.

**Năm 2025, hoạt động tư vấn tài chính doanh nghiệp của VFS tiếp tục tăng trưởng tích cực, với doanh thu đạt 3,65 tỷ đồng, tăng 19% so với năm 2024 và hoàn thành 111% kế hoạch năm.**

- Trong bối cảnh thị trường vốn Việt Nam tiếp tục phát triển và lộ trình nâng hạng thị trường được thúc đẩy, nhu cầu của doanh nghiệp đối với các dịch vụ tư vấn như phát hành chứng khoán, tái cấu trúc tài chính, huy động vốn và niêm yết được kỳ vọng sẽ tiếp tục gia tăng.
- Trong thời gian tới, VFS định hướng tiếp tục phát triển mảng tư vấn theo hướng chuyên nghiệp, mở rộng tệp khách hàng và nâng cao năng lực cung cấp dịch vụ ngân hàng đầu tư, qua đó gia tăng đóng góp của mảng này trong hệ sinh thái dịch vụ tài chính của Công ty.

## KẾT QUẢ CÁC HOẠT ĐỘNG KHÁC CỦA VFS NĂM 2025

Bên cạnh kết quả kinh doanh, năm 2025 VFS tiếp tục triển khai đồng bộ nhiều nội dung trọng tâm nhằm củng cố nền tảng tài chính, quản trị và năng lực vận hành, phát triển bền vững.

- **Về vốn và năng lực tài chính:** Trong năm 2025, Công ty đã hoàn thành phương án tăng vốn thông qua phát hành cổ phiếu để chi trả cổ tức với tỷ lệ 8% cho năm 2023 và 8% cho năm 2024, nâng vốn điều lệ lên gần 1.400 tỷ đồng. Việc tăng vốn góp phần củng cố năng lực tài chính và tạo nguồn lực cho các hoạt động kinh doanh trọng tâm của Công ty.
- **Về công nghệ thông tin và chuyển đổi số:** Công ty tiếp tục đẩy mạnh đầu tư, nâng cấp hạ tầng CNTT và phát triển nền tảng số. VFS từng bước xây dựng hệ sinh thái ứng dụng số phục vụ kinh doanh và quản trị, góp phần nâng cao trải nghiệm khách hàng và hiệu quả vận hành, tạo nền tảng cho chiến lược chuyển đổi số và phát triển sản phẩm tài chính số trong giai đoạn tới.
- **Về an toàn bảo mật và tuân thủ CNTT:** Công ty đã tăng cường các giải pháp bảo mật hệ thống, bảo vệ dữ liệu và giám sát an toàn thông tin, đảm bảo hệ thống CNTT vận hành ổn định, an toàn. Đồng thời, VFS đã triển khai đồng bộ các giải pháp chuẩn hóa dữ liệu nhà đầu tư cá nhân theo yêu cầu của cơ quan quản lý, nâng cao chất lượng dữ liệu và đáp ứng đầy đủ các quy định pháp lý.
- **Về phát triển sản phẩm và dịch vụ:** Trong năm 2025, Công ty đã triển khai các sản phẩm mới như giao dịch trái phiếu riêng lẻ, phân phối chứng chỉ quỹ, góp phần mở rộng hệ sinh thái sản phẩm đầu tư và đa dạng hóa lựa chọn cho khách hàng. Đồng thời, VFS tiếp tục nghiên cứu và chuẩn bị triển khai các sản phẩm, dịch vụ tài chính mới, nhằm nâng cao năng lực cạnh tranh và gia tăng nguồn thu.
- **Về quản trị rủi ro và an toàn tài chính:** VFS tiếp tục duy trì hệ thống quản trị rủi ro chặt chẽ, đảm bảo hoạt động kinh doanh được triển khai an toàn, tuân thủ quy định pháp luật. Các chỉ tiêu an toàn tài chính được kiểm soát trong ngưỡng cho phép, không phát sinh nợ xấu hoặc sự kiện rủi ro lớn, đảm bảo ổn định hoạt động của Công ty.
- **Về quản trị nội bộ:** Công ty đã hoàn thiện cơ cấu tổ chức theo định hướng của HĐQT, kiện toàn bộ máy, thành lập Khối Công nghệ số và các đơn vị nghiệp vụ, đồng thời nâng cao năng lực quản trị và phát triển nguồn nhân lực. Bên cạnh đó, hệ thống quy trình, quy chế và chính sách nội bộ tiếp tục được rà soát, hoàn thiện, công tác kiểm tra, giám sát tuân thủ được tăng cường nhằm nâng cao hiệu quả quản trị.
- **Công tác truyền thông và phát triển thương hiệu:** trong năm 2025, Công ty tiếp tục chú trọng đẩy mạnh công tác truyền thông, marketing và xây dựng thương hiệu, nhằm từng bước nâng cao hình ảnh và mức độ nhận diện của VFS trên thị trường tài chính - chứng khoán. Các hoạt động truyền thông được triển khai theo hướng đa kênh, kết hợp giữa truyền thông số, hoạt động sự kiện và truyền thông thương hiệu, qua đó gia tăng điểm chạm với khách hàng và nhà đầu tư.

A close-up photograph of a person in a dark suit and purple tie, their hand reaching down to move a white chess piece on a black and white checkered board. The background is a blurred office setting with blue lighting. The scene is reflected on a dark surface below the board.

03

KẾ HOẠCH  
KINH DOANH  
NĂM 2026

# TRIỂN VỌNG THỊ TRƯỜNG CHỨNG KHOÁN NĂM 2026



## Kinh tế dự báo duy trì đà tăng trưởng

- GDP dự kiến năm 2026: 10% (cao hơn mức 8,02% của năm 2025).
- Tỷ giá và lạm phát tiếp tục duy trì ổn định trong mục tiêu của Chính phủ.



## Xu hướng dòng tiền

- Dòng tiền năm 2026 sẽ tập trung vào nhóm cổ phiếu có định giá rẻ với kỳ vọng kết quả kinh doanh hồi phục hoặc duy trì tăng trưởng ổn định.



## Dư địa đầu tư công còn rất lớn

- Tỷ lệ nợ công còn thấp là cơ sở để Việt Nam có thể tiếp tục đẩy mạnh đầu tư công trong nhiều năm tới.
- Chính phủ dự kiến tổng vốn đầu tư công giai đoạn 2026 - 2030 ở mức 8,5 triệu tỷ đồng, tăng 181% so với kế hoạch 5 năm trước (3,025 triệu tỷ đồng).



## Đón dòng vốn ngoại sau nâng hạng

- Với việc Việt Nam đã chính thức được thông báo nâng hạng với lộ trình cụ thể trong kỳ đánh giá tháng 3, dòng vốn ngoại chủ động sẽ đi trước các quỹ thụ động vào Việt Nam giúp thị trường có lượng tiền mới. Đồng thời, tăng sự ổn định và minh bạch cho thị trường



## Các yếu tố rủi ro

- Áp lực tỷ giá: Trong trường hợp tỷ giá USD/VND biến động vượt khoảng 5%, cơ quan điều hành có thể phải tăng cường các biện pháp can thiệp. Qua đó làm điều kiện tài chính thắt chặt hơn.
- Xung đột địa chính trị có thể khiến giá dầu tăng mạnh, gây ảnh hưởng tiêu cực đến lạm phát toàn cầu. Điều này có thể dẫn đến sự đảo chiều chính sách tiền tệ.



## Triển vọng

- VN-Index kỳ vọng hướng lên vùng 2.000 - 2.200 điểm trong năm 2026.
- Dòng tiền hoạt động sôi động hơn trước những kỳ vọng tăng trưởng của nền kinh tế.
- Các nhóm ngành triển vọng như: nhóm xây dựng, VLXD và đầu tư công với kỳ vọng hưởng lợi từ yếu tố vĩ mô; nhóm bán lẻ và ngân hàng với kỳ vọng KQKD duy trì tăng trưởng; nhóm bất động sản khu công nghiệp với kỳ vọng được định giá hấp dẫn, nhóm dầu khí hưởng lợi từ sự biến động của giá dầu thế giới.
- Tuy nhiên, rủi ro địa chính trị gia tăng khiến triển vọng vĩ mô trở nên khó lường làm thị trường biến động mạnh. Nếu giá dầu duy trì ở mức 100-120 USD/thùng, lạm phát có thể quay lại, kéo theo chính sách tiền tệ thắt chặt. Khi đó, VN-Index có thể điều chỉnh, dao động quanh vùng 1.600-1.800 điểm.

# ĐỊNH HƯỚNG NĂM 2026



## TĂNG QUY MÔ VỐN ĐIỀU LỆ

Tăng vốn thông qua chi trả cổ tức năm 2025 và phát hành tăng vốn cho cổ đông hiện hữu. Nguồn vốn thu được từ phát hành sẽ được phân bổ hai hoạt động chính gồm cho vay giao dịch ký quỹ và tự doanh.

01

## TRẢ CỔ TỨC BẰNG CỔ PHIẾU

Dự kiến chi trả cổ tức bằng cổ phiếu từ nguồn lợi nhuận chưa phân phối năm 2025, tỷ lệ 10%

02

## MỞ RỘNG MẠNG LƯỚI, TĂNG QUY MÔ NHÂN SỰ

Mở mới 1 PGD, đưa vào hoạt động trong đầu năm 2026. Tiếp tục đẩy mạnh tuyển dụng, phát triển nhân sự có nghiệp vụ chuyên sâu, am hiểu về thị trường, đạo đức nghề nghiệp tốt. Mục tiêu đến hết năm 2026, tùy điều kiện quy mô vốn, VFS có 180 - 200 nhân sự.

03

## TRIỂN KHAI SẢN PHẨM MỚI

Tiếp tục triển khai các sản phẩm mới như chứng khoán phái sinh, trái phiếu riêng lẻ, chứng chỉ quỹ và các cấu trúc sản phẩm đầu tư linh hoạt nhằm đa dạng hóa nguồn thu và đáp ứng nhu cầu ngày càng đa dạng của nhà đầu tư.

04

## PHÁT TRIỂN CÔNG NGHỆ

Tiếp tục ưu tiên nguồn lực, đẩy mạnh đầu tư, phát triển hạ tầng công nghệ, nâng cấp hệ thống giao dịch, quản trị dữ liệu và các nền tảng số nhằm tối ưu trải nghiệm khách hàng, tăng năng lực xử lý giao dịch và đảm bảo an toàn, bảo mật hệ thống. Việc đầu tư công nghệ được định hướng là nền tảng trọng yếu hỗ trợ mở rộng quy mô kinh doanh, nâng cao hiệu quả vận hành và tăng cường năng lực quản trị rủi ro trong giai đoạn tăng trưởng mới.

05

## ĐA DẠNG HÓA NGUỒN VỐN ĐẦU TƯ

Đa dạng hóa nguồn vốn đầu tư theo hướng phân bổ linh hoạt vào các kênh như trái phiếu, chứng chỉ tiền gửi (CDs) và cổ phiếu, nhằm tối ưu hóa hiệu quả sinh lời trên cơ sở kiểm soát rủi ro.

06

## HOÀN THIỆN CƠ CẤU TỔ CHỨC

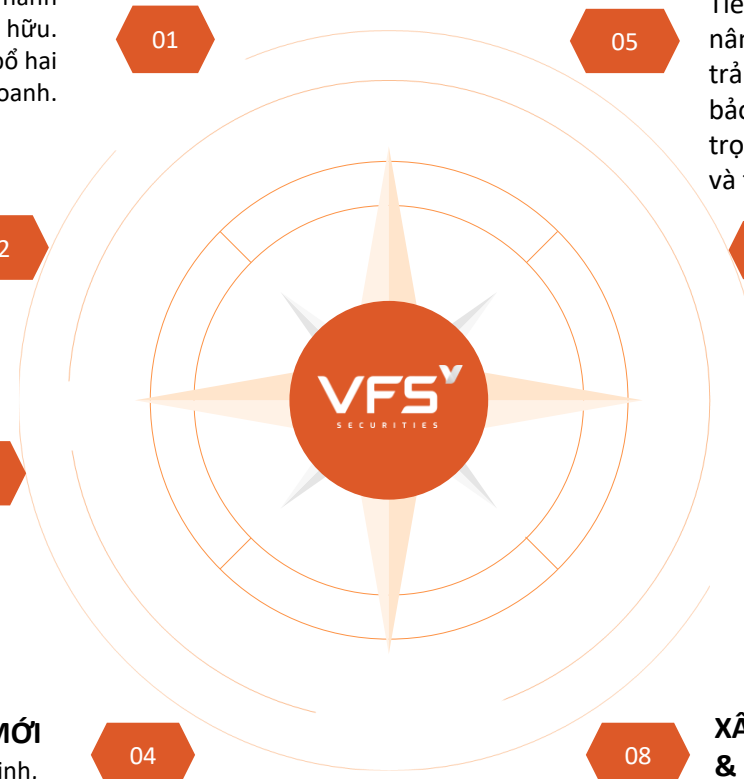
Tiếp tục hoàn thiện cơ cấu tổ chức theo hướng tinh gọn, rõ chức năng - rõ trách nhiệm, nâng cao hiệu quả phối hợp giữa các đơn vị. Đồng thời, đẩy mạnh củng cố quy trình, quy chế nội bộ và số hóa hoạt động văn phòng, hướng tới mô hình quản trị hiện đại, minh bạch và hiệu quả.

07

## XÂY DỰNG VÀ TRIỂN KHAI CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG & QUẢN TRỊ ESG

Xây dựng và triển khai Chiến lược phát triển bền vững gắn với các nguyên tắc quản trị ESG, tích hợp các yếu tố môi trường, xã hội và quản trị vào hoạt động kinh doanh và đầu tư. Việc triển khai ESG nhằm nâng cao tính minh bạch, quản trị rủi ro dài hạn, gia tăng uy tín thương hiệu và tạo nền tảng tăng trưởng bền vững cho Công ty.

08



## KẾ HOẠCH KINH DOANH 2026

Đơn vị: Triệu đồng

Chỉ tiêu	Thực hiện Năm 2025	Kế hoạch Năm 2026	% Tăng/Giảm so với 2025
<b>Tổng doanh thu</b>	<b>509.991</b>	<b>609.000</b>	<b>19%</b>
- Doanh thu phí Môi giới	71.883	102.000	42%
- Doanh thu cho vay GDKQ	154.590	285.000	84%
- Doanh thu tự doanh	267.698	214.000	-20%
- Doanh thu tư vấn TCDN	3.651	5.500	51%
- Doanh thu khác	12.170	2.500	-79%
<b>Tổng chi phí</b>	<b>324.216</b>	<b>404.250</b>	<b>25%</b>
<b>Lợi nhuận trước thuế</b>	<b>185.775</b>	<b>204.750</b>	<b>10%</b>
<b>Lợi nhuận sau thuế</b>	<b>148.950</b>	<b>163.800</b>	<b>10%</b>



CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN NHẤT VIỆT

TRÂN TRỌNG CẢM ƠN!

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN NHẤT VIỆT

Hội sở:

Lầu 1, 117 - 119 - 121 Nguyễn Du, Phường Bến Thành, TP. HCM

Chi nhánh Hà Nội:

Tầng 5, Số 37 Bà Triệu, Phường Cửa Nam, Thành phố Hà Nội



(84-8) 62556586



(84-8) 62556580



(84-4) 39288222



(84-4) 39338222



[www.vfs.com.vn](http://www.vfs.com.vn)